

10 goldene Regeln für erfolgreichen Einkauf im Internet

1. **Sicherheit** für den Käufer ist gewährleistet, wenn der Verkäufer **in** einem **deutschen Handelsregister** bei einem deutschen Amtsgericht eingetragen ist. Angaben hierzu finden Sie im jeweiligen **Impressum**. Weiterführende Informationen über den Verkäufer finden Sie unter www.handelsregister.de und dort unter Normale Suche
2. **Spezialisten** spezialisieren sich auf nicht auf mehrere, sondern nur **einen Themen-/Fachbereich**. Das ist besonders wichtig, wenn Sie vorhaben, später noch mehr von gleichem Verkäufer nachzubestellen und/oder Ersatzteile benötigen etc.
3. je **mehr Bilder** Sie zu einem Produkt sehen können umso wahrscheinlicher, dass die **Qualität stimmt**. Bleiben Sie skeptisch, wenn Ihnen zu einem Produkt lediglich ein oder zwei Bilder gezeigt werden. Es könnte sein, dass dieser Verkäufer kritische Bereiche verbergen möchte.
4. je länger eine **Kundenreferenzliste** umso wahrscheinlicher und höher der **Qualitätsfaktor**. Bleiben Sie skeptisch, bei Verkäufern mit kurzer oder überhaupt keiner Referenzliste.
5. für **Seriosität** sorgt, wenn der Verkäufer über **bundesweite Ausstellungen** verfügt. Bleiben Sie skeptisch, bei Verkäufern ohne die **Möglichkeit einer persönlichen Ansprache**.
6. **Stabilität** und **Produktqualität** wird durch **TÜV-Prüfung** gewährleistet. Bleiben Sie skeptisch, bei Verkäufern welche nur mit gutklingenden Slogan werben wie beispielsweise „... nur wir bieten beste Qualität...“ o.ä.
7. **Zahlung auf Rechnung** ist eine Option welche für **Seriosität des Verkäufers** bürgt. Meist bieten die Gleichen einen **Vorteil bei Vorkasse-Zahlung**. Bleiben Sie skeptisch, bei Verkäufern welche diese Option nicht anbieten um möglicherweise ausschließlich **von Ihnen** Risikobereitschaft abverlangen.
8. **Die größten Preisvorteile** entstehen vorrangig bei Verkauf direkt ab Hersteller oder **Großhandel ohne Zwischenhandel**. In diesem Fall verdienen keine weiteren Zwischenhändler und Händler mit, welches meist für **erhebliche Preisvorteile** sorgt **ohne Qualitätseinbußen**.
9. **Ersatzteile** und **Zubehör** werden von **besonders qualifizierten Verkäufern** angeboten. Bleiben Sie skeptisch, bei Verkäufern welche sehr viele unterschiedliche Produkte anbieten, da hier die Gefahr besteht, dass dieser Artikel nur kurzweilig im Sortiment geführt wird, weshalb spätere Nachlieferungen und Ersatzteillieferung etc. nicht möglich sind.
10. Das **Gründungsjahr** des **Unternehmens** sagt viel über **Erfahrung und Kontinuität des Verkäufers** aus. Handelt es sich um einen Verkäufer, welcher sich **über eine längere Zeit am Markt** etabliert hat, so bedeutet dies für Sie **zusätzliche Sicherheit**.

Im **Zweifelsfall** bleiben Sie kritisch und holen darüber hinausgehende Erkundigungen über den Verkäufer ein. **Allein nur billige Preisangebote sind keinesfalls Garant für ausreichende Qualität!**